2018年3月期 第1四半期決算 IR説明用資料



株式会社オートバックスセブン

2017年7月28日

注: 当社は第1四半期において決算説明会を行っておりません。 この資料は、決算をよりご理解いただくために、参考までに作成している資料です。

2018年3月期Q1 連結損益計算書



<u>増収増益:売上高および売上総利益が伸長。販管費は増加も計画内に抑制</u> タイヤ値上げに伴う駆け込み需要や車検・整備の好調などにより、カー用品の売上が回復。 販管費は、タイヤや車買取のテレビCMなどの販売促進を強化したものの、計画内に抑制 し、営業利益は前年実績を上回った。

(単位:億円)

	20)18年3月期(2017年3月期 Q1		
	実績	売上比	前年比	実績	前年比
連結売上高	499	_	+5.1%	475	▲3.1%
売上総利益	153	30.7%	+3.2%	148	▲ 5.4%
販管費	149	30.0%	+2.0%	146	▲0.4%
営業利益	3	0.7%	+96.9%	1	▲81.4%
営業外収支	2	0.6%	▲ 21.7%	3	+1.3%
経常利益	6	1.3%	+17.9%	5	▲ 59.2%
親会社株主帰属利益	3	0.6%	+42.7%	2	▲ 63.9%

億円未満切り捨て 対売上比・前年比は円単位で計算

報告セグメント情報 (Q1の計画は非開示)



(単位:億円)

		2018年3月期 Q1	2017年3月期 Q1	前年比	総括
	売上高	421.3	418.5	+0.7%	FC法人への卸売および店舗子
国内オートバックス	売上総利益	128.8	128.0	+0.6%	会社の小売が増加。店舗競争 力強化のために、FC法人の
事業	販管費	104.1	101.9	+2.1%	仕入原価率を低下。中古車 買取、タイヤのCM強化など
	営業利益	24.7	26.0	▲ 5.1%	販売費が増加
	売上高	21.2	19.3	+10.0%	
海外事業	売上総利益	10.8	10.0	+8.0%	全体的に前年同期並み。フランスが景気回復などに伴い、
<i>两</i> 小学来	販管費	12.4	11.6	+7.0%	収益改善。
	営業利益	▲ 1.5	▲ 1.5	-	
	売上高	73.1	54.8	+33.4%	新規に連結対象となった
車・ディーラー・	売上総利益	13.1	10.0	+31.0%	(株)モトーレン栃木の収益が加算されたものの、車買取、
BtoB事業	販管費	16.8	11.5	+45.3%	BtoB事業の先行的な経費が
	営業利益	▲ 3.6	▲ 1.5	-	増加し利益減少
その他	営業利益	0	0	-	
調整額	営業利益	▲ 16.1	▲21.3	-	

2018年3月期Q1 単体・国内店舗子会社 業績のポイント



単体

売上高 369億円 (対前年: +10.5億)	卸売 +5.1億円 部門 (+1.5%)	増:タイヤ・ホイール、車販売、アクセサリー・メンテナンス商品など 減:カーエレクトロニクスなど				
	小売 +5.7億円 部門 (+43.1%)	増:車販売、ネット通販など 減:カーエレクトロニクス、車検・サービスなど				
売上総利益	卸売 +0.3億円 部門 (+0.6%)	増: アクセサリー・メンテナンス商品、車検・サービスなど 減: カーエレクトロニクス、オイル・バッテリー、車販売など				
67億円 (対前年:+0.8億)	小売 +0.4億円 部門 (+12.7%)	増:車販売、アクセサリー・メンテナンス商品など 減:ネット通販、カーエレクトロニクスなど				
	人件費: 特に大きな変動なし					
販管費 672/億円	販売費: テレビCMなど広告宣伝費が増加					
672億円 (対前年:+6.5億)	設備費: 東日本ロジスティクスセンター改修に伴う費用などが増加					
	その他 : 車検強化に伴う本部	『負担費用の増加				

国内店舖子会社

売上局						
136億円						
(対前年:▲16.8億円)						

1.4億円 (対前年: +8.0億円)

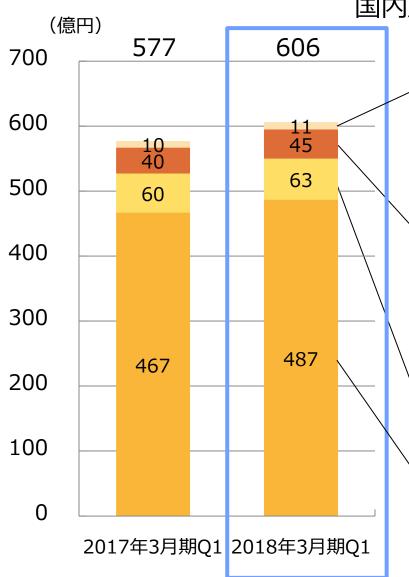
営業利益

FC加盟法人への子会社2社を譲渡したことに伴い売上が減少したものの、タイヤや車検が好調だったことや、当社からの仕入原価率の低減により販売力を強化させたことに加え、従来から在庫の効率化、粗利率の改善、経費の効率的な活用を継続した結果、営業利益は前年から大幅に改善し黒字化

2018年3月期Q1 国内店舗売上高 (全業態)







中古品·燃料

11億円(前年比 +10.0%)

車検・整備

45億円(前年比+12.9%) 15.4万台(前年比+13.2%) 指定認証拠点 414店(前期末 413店)

車買取·販売

63億円 (前年比+5.3%) 6,750台 (前年比+13.6%) カーズ加盟店舗 472店(前期末 468店)

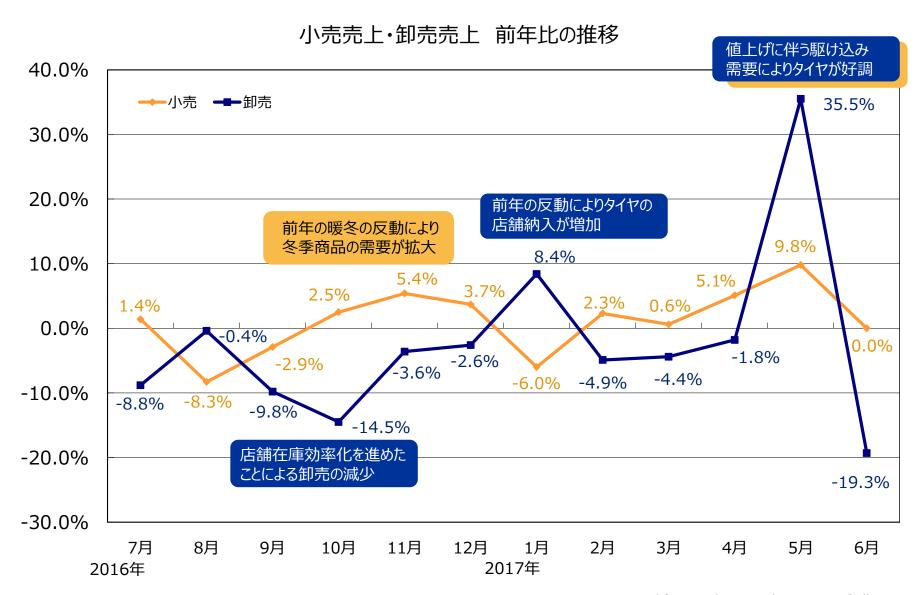
カー用品販売+サービス 487億円(前年比+4.3%)

対象:国内オートバックスチェン全業態

表示単位未満は切り捨て表示

小売売上と卸売売上の月次トレンド

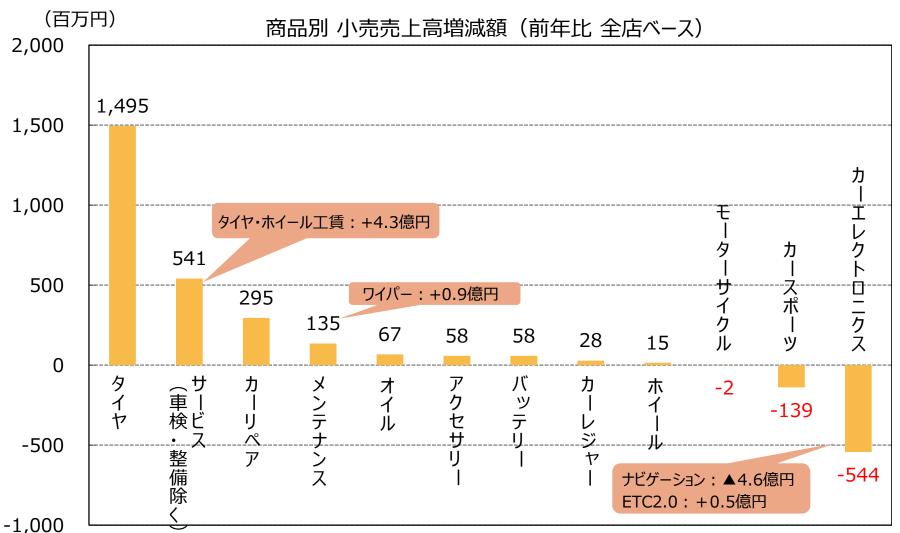




2018年3月期Q1 商品別 カー用品売上増減額



既存店売上前年比 +5.6% 客数前年比 +0.9%

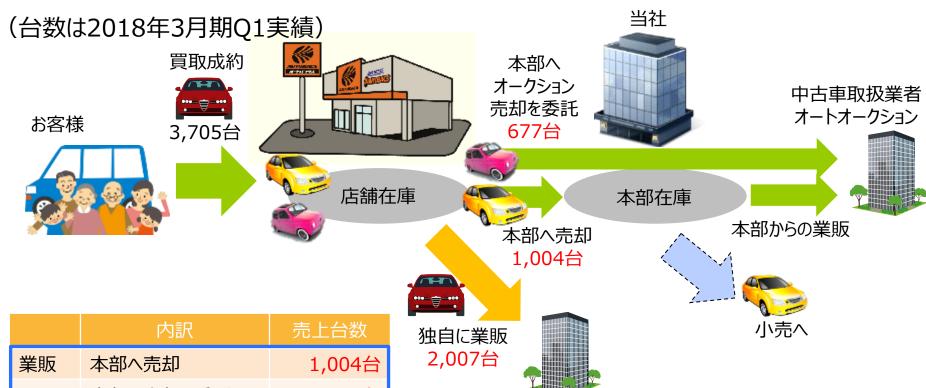


対象:国内オートバックスチェン全業態

車買取・販売のフロー その1



買取・業販の商流



	内訳	売上台数
業販	本部へ売却	1,004台
	本部へ売却を委託	677台
	店舗から直接	2,007台
	業販合計	3,688台
小売		3,062台
合計		6,750台

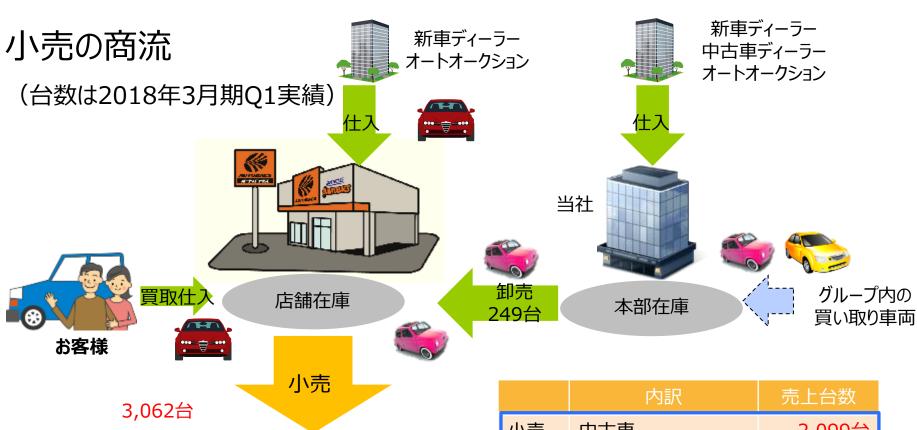
中古車取扱業者・ オートオークション

車買取・販売のフロー その2

(新車963台、中古車2,099台)

お客様





	内訳	売上台数
小売	中古車	2,099台
	新車	963台
	小売合計	3,062台
業販		3,688台
合計		6,750台

[※]台数は車買取専門店の実績を含む

海外子会社の状況



連結子会社の状況

	フラン	ンス	91		シンガ	シンガポール		中国		-シア
期末店舗数	1	1	7	7		3		0		1
期間	18/3 Q1	17/3 Q1	18/3 Q1	17/3 Q1	18/3 Q1	17/3 Q1	18/3 Q1	17/3 Q1	18/3 Q1	17/3 Q1
売上高 (百万円)	1,613	1,526	87	54	335	314	73	58	6	5
販管費 (百万円)	892	846	55	40	154	109	40	31	14	15
営業利益 (百万円)	▲29	▲ 45	▲ 28	▲23	10	45	▲ 11	A 6	▲11	▲ 12
状況	景況感が 向であるこ タイヤ販売 口としたサ 上が伸長 損失が縮	とに加え、 記を切り ービス売 し、営業	近隣商圏 した小型ル 客数が安 計画どおり で販管費 内で運用	ちの来店 定。ほぼ の売上 も計画	ピット売上の一時 的な低下により利 益が減少したもの の、ガソリンスタンド インショップ店舗の 出店やカーシェアリ ング車両に対する サービスなどを開始。		オートバッ 向け輸出 堅調に推 中国国内 売事業が	事業は 移したが、 Bへの卸	集客の厳 メンテナン ス中心の において、 法の改善 数が回復	スサービ 小型店 販促手 により客

クルマに関わるライフスタイルブランド "JACK&MARIE"



JACK & MARIE

コンセプト:「Café × Nature × Car Life」を

オシャレに楽しむ大人に贈る

2017年6月1日より「ZOZOTOWN」にて販売開始





JACK&MARIEの商品



トートバッグ



折り畳みコンテナ



フレグランス



サンシェード



Tシャツ

"JKM"と"GORDON MILLER (ゴードン ミラー)"



JACK&MARIEから派生したプライベートブランド商品として発売を開始

JKM



GORDON MILLER (ゴードン ミラー)



オートバックスガレージ府中

AUTOBACS SEVEN

ライフスタイル提案型店舗として改装オープン(2017年6月)







【1階】 ピットサービス、車検、タイヤ、オイル、バッテリーなどを 案内カウンターでお客様に提案







【2階】 「GO OUT」「インテリア&フレグランス」など 5つのカテゴリーでライフスタイルを提案 _{1:}

出退店の実績



			2018年3月期						
国内出退店実績		Q1(実績)				Q	Q2-4(計画)		
国内山赵冶夫槙	17/3 末	新店	S/B R/L	退店	17/6 末	新店	S/B R/L	退店	18/3 末
オートバックス	495			▲ 2	493	+3			496
スーパーオートバックス	74				74				74
オートバックスセコハン市場	9				9				9
オートバックスエクスプレス	11				11				11
オートバックスカーズ	12				12	+10			22
国内計	601			^ 2	599	+13	_		612

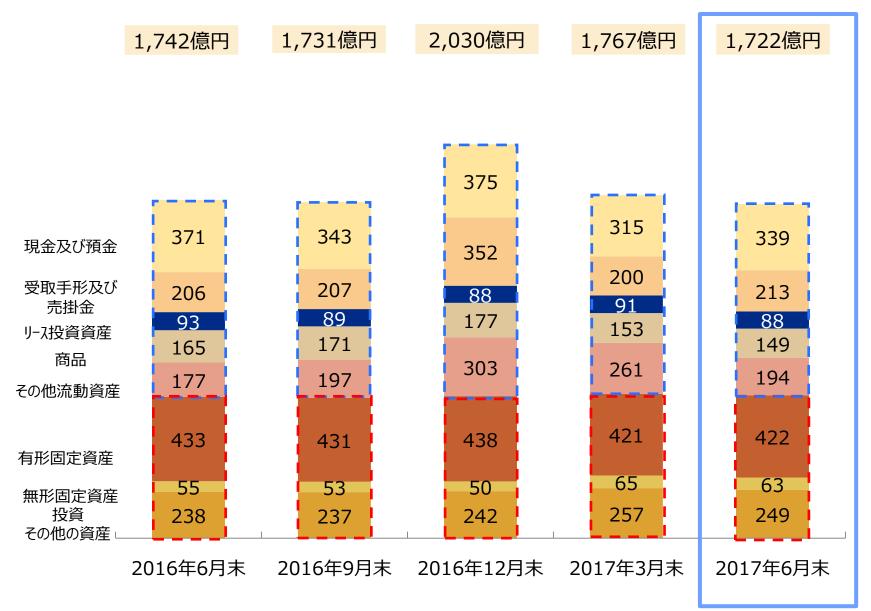
海外出退店実績	17/3 末	Q1 (実績)	17/6 末	Q2-4 (計画)	18/3 末
フランス	11		11		11
タイ	8	1	7	+2	9
シンガポール	2	+1	3		3
台湾	6		6		6
マレーシア	4		4	+3	7
インドネシア	5		5		5
フィリピン	2		2	+2	4
海 外 計	38	±0	38	+7	45

S/B : スクラップ&ビルド

. R/L: リロケーション (業態転換含む)

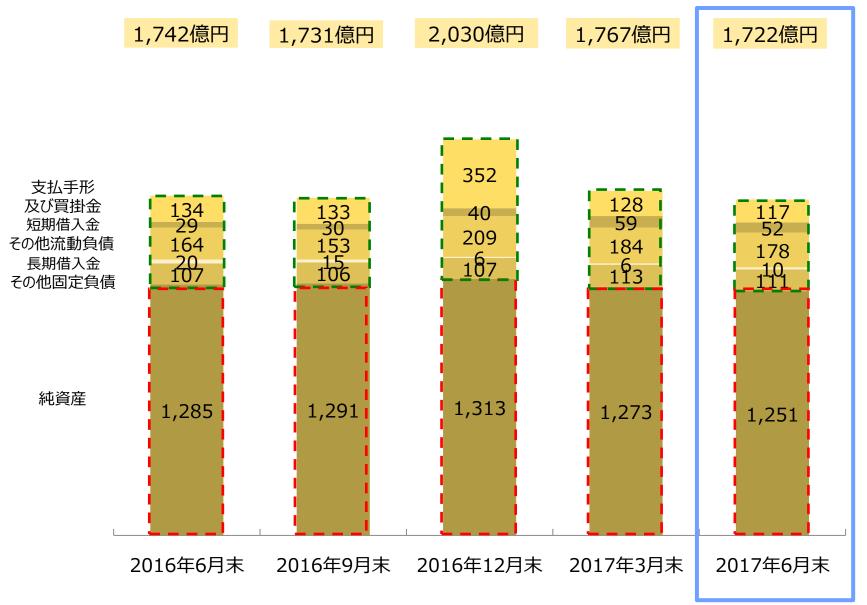
連結貸借対照表 資産の部





連結貸借対照表 負債・純資産の部





報告セグメントの変更について



水田 **

変更前		変更後		
セグメント		セグメント	内容	所属子会社
単体		国内オートバックス事業	・カー用品の卸売・小売、中古車の買取・販売、車検・サービスなど	・国内店舗子会社(17社) ・車検・鈑金デポ ・チェングロウス ・ABTマーケティング
国内店舗子会社		海外事業	・海外におけるカー用品の卸売・小売など	・海外子会社(5社)
海外子会社	,	車・ディーラー・BtoB	・車買取専門店、輸入車ディーラー、オートバッ	・コアーズインターナショナル・パルスター
事業子会社		事業	キノィーノー、オートハックスグループ以外への 卸売など	・アウトプラッツ ・モトーレン栃木
機能子会社		その他	・上記に区分されない 子会社のリース業など	



見通しに関する注意事項

当社の将来についての計画、戦略及び業績に関する予想と見通しの記述が含まれています。これらの情報は現在入手可能な情報による判断及び仮定に基づき算出しており、今後の事業内容等の変化により実際の業績等が予想と大きく異なる可能性がございます。